International Expansion Manager (m/w/d)

Als **CarOnSale** haben wir uns zu einem schnell wachsenden Automobil-Start-Up entwickelt. Wir machen unsere Kunden im B2B-Bereich bereit für die Digitalisierung und arbeiten mit unserem high-performing Team jeden Tag an innovativen Lösungen.

Deine Ideen, unsere gemeinsame Umsetzung.

Zusammen entwickeln wir eine Technologie, die den B2B Automobilhandel revolutioniert und die digitale Transformation antreibt. Bei uns sind Kreativität und Zukunftsdanken willkommen – wir glauben daran, dass Innovation durch Ambition, Engagement und Motivation ermöglicht wird.

Unsere Mitarbeiter sind unsere Inspiration.

Bei CarOnSale fördern wir Talent – egal in welchem Abschnitt deiner Karriereplanung du dich befindest. Wir helfen dir deine beruflichen Ziele zu erreichen, in einer Umgebung, die dir Raum zur Entfaltung bietet.

Hunger auf Erfolg?

Wir suchen nach ambitionierten Performern, die uns in unserem Rocketstart in der Automobilwelt unterstützen möchten – werde Teil des Teams und schreibe uns!

Deine Aufgaben

- Du wirst das erfolgreiche CarOnSale Geschäftsmodell auf das nächste Level heben und unsere internationale Expansion vorantreiben
- Du gestaltest end-to-end von der Strategie hin zum konkreten Roll-out Plan alle relevanten Elemente der CarOnSale Internationalisierung
- Du identifizierst Marktanforderungen im Hinblick auf steuerliche, versicherungs- rechtliche und kulturelle Anforderungen und überlegst dir konkrete Lösungsansätze
- Du steuerst aus der Zentrale in Berlin den Rollout und unterstützt die Country MDs z.B. beim Recruiting und der Erst Akquise von Kunden in den jeweiligen Ländern
- Du entwickelst Prozesse zur Steuerung der CarOnSale Ländergesellschaften und agierst als Schnittstelle zwischen dem Head Quarter (Berlin) und den Country MDs
- Du wirst eng mit dem Gründerteam und dem Head of Business Development zusammenarbeiten

Das bringst Du mit

- Du hast mindestens 2 Jahre Berufserfahrung bei einer Top Tier Strategieberatung oder im Investment Banking
- Du scheust dich nicht davor die Ärmel hochzukrempeln und zeichnest dich durch eine Hands-on Mentalität aus
- Du hast eine positive Art an Herausforderungen heranzugehen und bist ein Executer der Lösungen bis zum Ende bringt
- Du hast exzellente "Communication Skills" und bist ein "Relationship Builder"
- Du hast Erfahrung im Projekt Management
- Du bist proaktiv, verlässlich mit einem starken "Zug zum Tor"
- Erfahrungen im Automotive Bereich sind von Vorteil aber keine Notwendigkeit

Das bieten wir Dir

- **#schnelleransziel:** eigenverantwortliches Arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen und kreativem Freiraum
- **#newroutes:** eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem schnell wachsenden Startup
- **#upside:** ein attraktives Compensation Package
- **#backtotheroots:** ein umfangreiches und praxisnahes Onboarding
- **#goodvibes:** ein positives Arbeitsklima inmitten von Berlin und ein motiviertes Team mit ambitionierten Zielen
- **#teamevents:** wir lassen auch mal Arbeit Arbeit sein und organisieren für euch die besten Teamevents
- **#health:** Gesunde Snacks und Drinks